

Wir sind ein innovativer und moderner Einkaufsdienstleister mit Schwerpunkt Lebensmittelindustrie. Zur Verstärkung unseres Sales-Teams suchen wir dich zum ehestmöglichen Eintritt als:

## Mitarbeiter:in Vertriebsinnendienst (m/w/d)

in Vollzeit (38,5 Stunden/Woche) am Standort Pflach / Reutte, 6600 Österreich.

Du liebst den Kontakt zu Kund:innen? Du hast eine positive Ausstrahlung, denkst unternehmerisch und findest dich schnell in neue Themen ein? Du arbeitest gern im Team, bist flexibel und verlierst nie den Blick fürs große Ganze – auch über Abteilungsgrenzen hinweg?

Perfekt! Wenn du außerdem neugierig auf die Welt der Lebensmittel bist und deine Vertriebs Erfahrung bei uns voll einbringen möchtest, dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen!

### Dein neuer Job – So bringst du dich bei uns ein:

In deiner Rolle bist du die zentrale Schnittstelle zwischen unseren Kund:innen (hauptsächlich regionalen wie internationalen Unternehmen der Lebensmittelindustrie), dem Vertriebsaußendienst und anderen Abteilungen:

- Du **betreust und berätst unsere Kund:innen** – immer mit einem Lächeln und einem offenen Ohr
- Du sorgst dafür, dass alles rund läuft – **von der Auftragserfassung bis zur Auslieferung**: Erfassung von Kundenaufträgen, Erstellung von Auftragsbestätigungen, Bearbeitung und Überwachung von Lieferterminen, Fakturierung, Rechnungsprüfung
- Wenn's mal hakt, **findest du eine Lösung** – schnell, klar und kundenorientiert
- Du **übernimmst Verantwortung** für die Anlage und Pflege von Kunden-, Artikel- und Lieferantenstammdaten im ERP-System
- Du **unterstützt die Vertriebsleitung** im operativen Geschäft und bei strategischen Projekten
- Du **analysierst nicht nur Zahlen** – du erkennst Potenziale und treibst smarte Verbesserungen im Team und beim Kunden aktiv voran

### Dein Profil – Das solltest du mitbringen:

- **Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung** (z. B. HAK, Industriekaufmann/-frau) oder ein wirtschaftliches Studium
- Mindestens 1–2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder Vertriebsinnendienst
- **Ausgeprägte Kundenorientierung**: Du denkst lösungsorientiert und hast Freude daran, unseren Kund:innen echten Mehrwert zu bieten
- **Kommunikationsstärke**: Du drückst dich klar, freundlich und professionell aus – schriftlich wie mündlich
- **Eigeninitiative**: Du wartest nicht, sondern handelst proaktiv und bringst Ideen ins Team ein
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse (insbesondere Excel, PowerPoint) und Erfahrung mit SAP & CRM-Systemen
- Strukturierte Arbeitsweise und hohe Zahlenaffinität
- Fließende Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Was dich bei uns erwartet – Deine Vorteile:

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Eine Unternehmenskultur, die Eigenverantwortung, Ideen und Weiterentwicklung fördert
- Ein motiviertes, offenes Team mit flachen Hierarchien und direkter Kommunikation
- Kolleg:innen, die dich unterstützen und Erfolge gemeinsam feiern



Erfahrung. Innovation. Erfolg.

- Hybrides Arbeiten und flexible Arbeitszeiten
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktive Vergütung und Sozialleistungen
- Mitarbeiter-Benefits: u.a. Zuschuss Leasing von Job-Bike, Essensgutscheine, leckere Snacks und heißer Kaffee am Arbeitsplatz

Dein Gehalt liegt über dem kollektivvertraglichen Mindestgehalt und wird im Rahmen eines persönlichen Gesprächs entsprechend Deiner Qualifikation und Erfahrung individuell vereinbart.

**Bereit für den nächsten Schritt?**

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Sende uns deine aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an: [michaela.nowak@huber-einkauf.at](mailto:michaela.nowak@huber-einkauf.at) oder über unser Onlinebewerbungsformular auf [www.huber-einkauf.at](http://www.huber-einkauf.at)